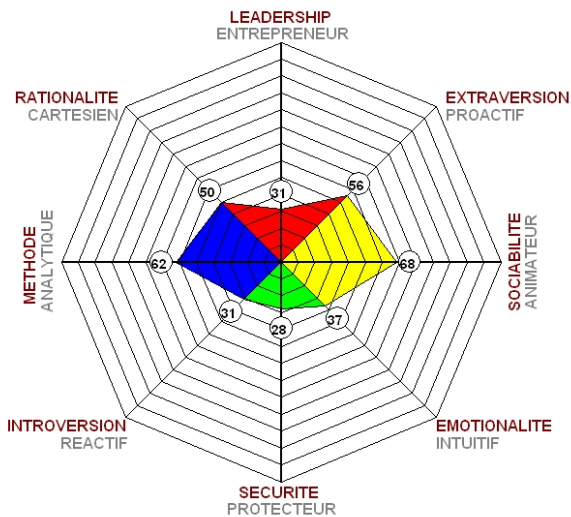


PROFIL DU FRANCHISE TYPE

Ce profil a été établi avec l'aide de plusieurs franchiseurs. Il ne correspond pas toujours au profil type recherché par chaque enseigne, mais il a le mérite de s'en rapprocher. En établissant votre propre profil, nous effectuerons le rapprochement et vous serez en mesure de constater l'adéquation entre vos aptitudes, votre savoir être et la référence d'un franchisé qui réussit.



SOCIABILITE / ANIMATEUR

Le franchisé idéal communique la bonne humeur; est persuasif, actif, jovial, dynamique; sait écouter les conseils; aime la nouveauté; aime être reconnu; est optimiste et confiant.

MOTIVATION IMPORTANTE : rechercher la bonne ambiance.

METHODE / ANALYTIQUE

Le franchisé sait produire un travail de qualité, aime la précision, est logique, technique, rationnel; aime organiser et contrôler; recherche les meilleures solutions techniques; aime analyser des problèmes, faire du planning; aime le travail continu; est réservé.

MOTIVATION IMPORTANTE : rechercher le pragmatisme.

EXTRAVERSION / PROACTIF

Le franchisé recherché aime les environnements évolutifs, est à l'aise dans l'action et le changement. Poste adéquat pour quelqu'un qui aime dynamiser.

RATIONALITE / CARTESIEN

Travail satisfaisant pour un candidat qui aime les approches raisonnées scientifiquement. La personne recherchée favorise les faits et les chiffres et se méfie des approches subjectives. La franchise sied à quelqu'un de réaliste.

EMOTIONALITE / INTUITIF

Le franchisé recherché possède l'instinct et l'empathie facilitant la communication avec autrui.

C'est quelqu'un dont la conduite est souvent dictée par l'émotion et qui ressent bien ce qu'il y a à faire.

Une personne capable de ressentir le subjectif dans les relations et de se mettre à la place d'autrui.

LEADERSHIP / ENTREPRENEUR

Convient à quelqu'un avec un leadership modéré, qui ne s'empresse pas de déléguer; quelqu'un de prudent, qui calcule ses décisions.

Approprié pour les personnes qui savent être souples, et qui aiment savoir ce que l'on attend d'elles.

INTROVERSION / REACTIF

Convient à un candidat qui aime les positions claires et précises par rapport à un référentiel accepté de tous.

Adéquat pour quelqu'un qui tient compte des expériences du passé et renonce à l'improvisation.

Sied aux individus qui réfléchissent et mesurent les risques avant d'agir.

SECURITE / PROTECTEUR

Convient à quelqu'un de modérément prudent, indépendant et autonome; un candidat efficace en condition de liberté d'action, qui sache traiter plusieurs projets, qui sache prendre et calculer des risques, et qui aime les projets évolutifs.

